

Comment être plus  
performant  
que ses  
concurrents?



**Enguerrand  
Boulnois**

Une fois que tu as des  
bonnes habitudes, il est  
important d'avoir des  
étapes pour être  
meilleur que les autres  
sur ton commerce.



**Enguerrand  
Boulnois**

# La présentation

 **Sourire, enthousiasme, contact des yeux.**

**Introduction : Les 10 premières secondes sont très importantes, une anecdote suffit pour briser la glace.**

# Montrer les produits

 Laisse les clients voir et tenir le produit...

Entre toujours avec des articles en main ou ton offre prête à être montrée.

Et ne termine jamais sans avoir montré ton produit.

# Impulsions

 N'oublie pas que c'est toi va vers la clientèle et non le contraire.

Donc développe bien ton argumentaire commercial.

C'est à toi de déclencher l'envie d'acheter.

# Termine

 **Aie le regard confiant et le contact des yeux pour une bonne conclusion.**

**Tout se fera logiquement.**

# Recommence

 **Ne t'arrête pas à un article seulement,  
recommence.**

**Vends en plusieurs fois.**

Si tu respectes ces  
étapes, tu seras meilleur  
que 95% de tes  
concurrents.



**Enguerrand  
Boulnois**

# Bonus

Si tu ne sais pas comment devenir un meilleur commercial pour développer ton activité, tu dois faire appel à des personnes qui sont passées par là. Ils t'aideront à éviter de galérer sur ce chemin.

N'hésite pas à me déranger, je peux te donner quelques conseils avec grand plaisir.

**Abonne toi pour  
plus**

