

Tout le monde peut **Scaler**



**Enguerrand
Boulnois**

Mais pour ça, il faut
mettre en place les
stratégies suivantes



**Enguerrand
Boulnois**

Automatiser

→ Investi dans des outils et des technologies qui permettent d'automatiser les tâches répétitives.

Cela libère du temps pour se concentrer sur des activités à valeur ajoutée et garantit une efficacité opérationnelle.

Déléguer



Construis une équipe solide et délègues efficacement.

Identifier les talents clés pour des rôles spécifiques et leur faire confiance pour mener à bien les tâches permet une croissance soutenue.

Expansion de canaux

→ Ne te repose pas uniquement sur un canal de vente.

Explore et diversifie tes canaux pour atteindre de nouveaux marchés et clients.

Optimisation des offres

→ Évalue régulièrement et ajuste tes offres pour qu'elles répondent mieux aux besoins changeants de ton marché cible.

L'innovation produit/service est un moteur clé du scaling.

Analyse et données



Base tes décisions de scaling sur des données concrètes. Utilise les analyses pour comprendre ce qui fonctionne, ce qui ne fonctionne pas et où investir vos ressources.

**Abonne toi pour
plus**

