

Générer des leads gratuits sur votre Site Web



Enguerrand Boulnois

Dirigeant associé d'EWKB

Le SECRET

Search Engine Optimization

L'expression française est "Référencement Naturel".

C'est le d'être bien référencé par les moteurs de recherches sur les bons mots clés afin d'attirer du **trafic gratuit** sur son site.

Vous trouverez dans la suite de ce Carrourou "notre" **méthode gagante.**

1 - Analyse ta concurrence

→ Regarde précisément les propositions de valeur de tes concurrents et les expressions de recherches sur lesquels leurs sites sont positionnés.



Conseil

Fais du volume, c'est comme ça que tu auras le plus d'idée pour la suite.

2 - Positionnement

→ Tu dois avoir un positionnement précis par rapport à ton client idéal et avoir le meilleur message marketing possible afin de le toucher.



Conseil

Ne néglige pas cette partie, elle est fondamentale pour ton activité en général.

3 - Analyse de Mots Clés

→ Fais une recherche précise sur les expressions de ton marché les plus recherchés.

N'hésite pas à extraire plus de 10 000 expressions de recherche.



Conseil

L'outil Yooda Insight te permettra de faire cette analyse.

Si tu veux une offre dessus, contacte-moi en mp.

4 - Architecture de ton site

→ Optimise l'architecture de ton site en fonction de tes expressions de recherche sélectionnées.



Conseil

Tes mots clés les plus puissants doivent être présents dans ton menu ou ton footer.

5 - Améliore la technique

→ Il y a un grand nombre de point techniques qui doivent être amélioré sur chacune des pages de ton site. Commence par ça.



Conseil

Optimise les balises Title, H1 et H2
Fais du maillage interne, et autres.

N'hésites pas à me contacter si tu veux plus d'informations

6 - Créer du contenu

→ Rajouter régulièrement du nouveau contenu sur ton site.

Google apprécie les sites dynamiques et les mets plus en avant que les sites dormants.



Conseil

Créer toi un calendrier éditorial de nouveau contenu

7 - Campagne de Netlinking

→ Mène des campagnes de Netlinking.

Le Netlinking, c'est le fait d'avoir d'autres sites qui te référence.

Si ton site rayonne en dehors de lui-même, Google le verra et te mettra plus en avant



Conseil

Tous les mois, trouve de nouveaux sites qui te référenceront.

Tes clients peuvent parler de toi.

Commence par eux.

8 - Décole pour Mars

→ Ça y est ton site est prêt à attirer pleins de trafic.

Profites-en et gagne pleins d'euros en aidant tes clients



Conseil

Travaille bien tes messages marketing pour optimiser les appels entrants.

Next Step

→ Réserve un appel et on auditera ensemble ton site afin d'implémenter rapidement les meilleures stratégies sur ton site.



Conseil

Va dans les commentaires

Abonnes toi pour
révolutionner
ton écosystème
digital

