

# La méthode gagnante pour générer des leads qualifiés en organique



**Enguerrand Boulnois**

Dirigeant associé d'EWKB

# TOFU / MOFU / BOFU

→ Tu crées du contenu régulièrement.  
Mais tu as besoin de te  
professionnaliser davantage pour  
générer des leads qualifiés en  
organique?

**La méthode TOFU / MOFU / BOFU est  
faite pour toi.**

# TOFU (Top Of Funnel)

→ Créais du contenu engageant pour gagner en visibilité avec public large



## Conseil

- Partage tes expériences
- Partage ton parcours
- Partage tes réussites
- Partage tes échecs qui t'ont fait grandir

# MOFU (Middle Of Funnel)

→ Créais du contenu à forte valeur ajoutée



## Conseil

- Partage tes méthodes
- Partage ton quotidien avec tes équipes
- Raconte des histoires liées à tes services
- Donne un max de conseils

# BOFU (Middle Of Funnel)

→ Créais du contenu ciblé sur tes services pour inciter à l'action



## Conseil

- Partage tes études de cas
- Partage les témoignages de tes clients
- Fais des démos de ton produit
- Présente des résultats

# BONUS

→ Publies un post de chaque type par semaine et affine ta communication dans la durée.



## Conseil

On ne le répètera jamais assez :

**Sois régulier chaque semaine**

# BONUS 2

→ Il ne faut pas endormir ton audience



## Conseil

Utilise un message clé par post et fais en sorte d'être le plus conçi possible

# CONCLUSION

→ En suivant cette stratégie, tu pourras connecter à un large public qualifié pour proposer tes produits et service



## Conseil

Commence à te professionnaliser  
**maintenant**

Pour plus de conseils de  
génération de leads qualifiés  
en organique,  
**n'hésite pas à réserver un  
appel**

